

Die C. Bechstein Pianoforte GmbH ist einer der führenden Hersteller von akustischen Flügeln und Klavieren in Europa. Mit 360 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern bauen wir Instrumente mit hohem Handwerksanteil und maßgeschneiderter Technik. Diese werden über eigene Einzelhandelsgeschäfte, die C. Bechstein Centren und ein ausgesuchtes weltweites Fachhändlernetz vertrieben.

Head of Sales (m/w/d)

ab sofort in Vollzeit im Headoffice Berlin

Mit Ihrer großen Leidenschaft für Musik und Klavier, können Sie als Branchen-Quereinsteiger den Vertrieb unseres Unternehmens führen, weiter stärken und gemäß den veränderten Marktgegebenheiten neu ausrichten und entwickeln – es erwartet Sie eine Schlüsselposition mit festem Standort in Berlin mit deutlichem Reiseanteil national und international.

Ihre Aufgaben

- Gesamtverantwortung für den Vertrieb mit Area Sales Managern, einem gut strukturierten Netz von Fachhandelspartnern, Distributoren und konzerneigenen Vertriebsgesellschaften und Einzelhandelsgeschäften, das Sie gemeinsam mit Ihrem Team betreuen und weiter ausbauen.
- Sie führen, coachen und entwickeln Ihr Team, die Vertriebsorganisation und externe Partner weiter und optimieren Strukturen und Prozesse
- Sie analysieren Stärken und Schwächen der landes- und regionalspezifischen Vertriebssituation, ziehen hieraus Konsequenzen und entwickeln und erarbeiten maßgeschneiderte Vertriebsstrategien
- Sie steuern über Kennzahlen (KPIs) und stimmen sich eng mit Marketing und der Geschäftsführung ab
- Sie arbeiten sich zügig in die Besonderheiten im Klavierbau ein und lernen die Situation im Gespräch mit dem Endkunden kennen.
- Sie erwerben sich schnell gute Branchen- und Marktkenntnisse sowie deren Bedürfnisse und Besonderheiten

Das sollten Sie mitbringen

- Sie sind eine unternehmerische und belastbare Persönlichkeit mit hoher zeitlicher Flexibilität
- Sie verfügen über mehrjährige Führungserfahrung im Vertrieb, haben einen betriebswirtschaftlichen Background (Studium) und bereits einschlägige Erfahrung mit einem imageträchtigen, hochwertigen Marken-Produkt gesammelt. (Konsum/Handwerk/Kunst)
- Sie haben 5-8 Jahre Erfahrung mit Umsatz- und Führungsverantwortung und verfügen über den entsprechenden „track record“
- Sie sind stilsicher in Sprache, Schrift und Auftritt.
- Sie beherrschen, neben Deutsch, die englische Sprache mühelos, eine weitere Fremdsprache wäre wünschenswert
- Sie sind motiviert und antriebsstark, haben eine hohe Sozialkompetenz und sind Kosmopolit.
- Ihr Einfühlvermögen und analytisches Hineindenken in Märkte befähigt Sie, Wachstum zu generieren.

Wir bieten Ihnen

- eine Schlüsselposition mit klarer Führungsverantwortung, weitreichenden Kompetenzen und Gestaltungsspielraum und entsprechenden Entwicklungsmöglichkeiten (Geschäftsführung)
- ein attraktives Fixgehalt mit variabler Bonusregelung
- ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Wir freuen uns auf Sie!

Bewerbung mit Gehaltsvorstellungen bitte per E-Mail an:

C. Bechstein Pianoforte GmbH | Geschäftsführung | karriere@bechstein.de